

CONTRATOS ATÍPICOS

Aprende a elaborar los contratos más utilizados en sistema legal mexicano, comprende analiza y entiende el por qué los contratos que están regulados en la ley son legales.

Índice

Fundamentación	2
Objetivos.....	4
Objetivo general	4
Objetivos particulares	4
Vinculación con la Agenda 2030.....	4
Producto Final / Evidencias	5
Dosificación.....	5
Recursos	11
Fuentes de Información	11
Imagen para la difusión	13

Fundamentación

¿Cuales son lo beneficios del proyecto?

Los contratos atípicos, al no estar específicamente regulados en la ley, requieren un entendimiento profundo de los principios generales del derecho de contratos. El taller permitirá a los estudiantes explorar estos temas más allá de los conceptos básicos, fortaleciendo su capacidad analítica y crítica.

¿Con qué licenciaturas se relaciona y de qué forma?

Los contratos atípicos se relacionan con una amplia gama de licenciaturas más allá del derecho, especialmente aquellas que implican la creación, gestión y operación de acuerdos comerciales y estratégicos. Estos contratos permiten flexibilidad y adaptabilidad para satisfacer las necesidades específicas de cada sector y promueven el uso creativo y personalizado de los principios contractuales en distintas áreas profesionales.

- **Licenciatura en Administración de Empresas** En esta carrera, los estudiantes aprenden sobre la gestión y operación de negocios, donde los contratos atípicos son herramientas clave para establecer acuerdos comerciales específicos, alianzas estratégicas, acuerdos de distribución, franquicias, y otros contratos personalizados que responden a las necesidades particulares de la empresa.
- **Licenciatura en Contaduría Pública** En esta licenciatura, se estudian los aspectos financieros y contables de las organizaciones, donde los contratos atípicos pueden ser relevantes para acuerdos de financiamiento, contratos de leasing, fideicomisos, y otros instrumentos financieros complejos que no siempre están típicamente regulados.
- **Licenciatura en mercadotecnia** En marketing, los contratos atípicos pueden ser útiles para acuerdos de colaboración, licencias de uso de marca, contratos de patrocinio, contratos de exclusividad publicitaria, entre otros acuerdos que no siguen necesariamente un modelo típico, sino que se ajustan a las necesidades de campañas y estrategias de marketing específicas.
- **Licenciatura en Economía** Los economistas pueden estudiar contratos atípicos en el contexto de acuerdos comerciales no estándar, análisis de incentivos, contratos de gestión de riesgo, y otros acuerdos que influyen en la eficiencia de los mercados y en la asignación de recursos.
- **Licenciatura en Ciencias de la Comunicación** En comunicación, los contratos atípicos pueden incluir acuerdos de confidencialidad, contratos de colaboración en la creación de

contenido, licencias de uso de medios, acuerdos de derechos de autor y contratos de producción audiovisual, los cuales no siempre se ajustan a los modelos de contratos típicos.

- **Licenciatura en Turismo y Hospitalidad** En esta área, los contratos atípicos pueden incluir acuerdos específicos de gestión hotelera, contratos de concesión de servicios turísticos, acuerdos de colaboración con agencias de viajes y contratos de franquicia para operar marcas hoteleras.

¿cómo se vincula con el plan e estudios, es decir, con qué materias?

La rama del Derecho Civil que estudia los contratos abarca tanto los contratos típicos (aquellos expresamente regulados en la ley) como los atípicos (aquellos que no tienen una regulación específica pero son válidos conforme a los principios generales del derecho contractual, como la autonomía de la voluntad y la libertad contractual).

Derecho Civil, Derecho Mercantil, Derecho de Propiedad Intelectual, Derecho Laboral, Derecho Tecnológico y Digital

¿Qué aprendizajes y competencias permitirá desarrollar a los estudiantes que le beneficien en su ejercicio profesional

El estudio de los contratos atípicos permite a los estudiantes desarrollar una amplia gama de habilidades y competencias que serán fundamentales en su ejercicio profesional, desde la redacción precisa y la negociación hasta la innovación jurídica y el manejo de riesgos, preparándolos para enfrentar un entorno legal complejo y en constante evolución.

¿Con qué objetivo(s) de la Agenda 2030 se relaciona?

4) Educación y Calidad, Igualdad de género, 8) Trabajo docente y Crecimiento Económico 16 Paz, Justicia e Instituciones sólidas

Objetivos

Objetivo general

"Los estudiantes analizarán y desarrollarán, en un contexto práctico y multidisciplinario que simule situaciones reales del ejercicio profesional." Aprendiendo a elaborar contratos legales aplicables al contexto actual de las relaciones comerciales.

Objetivos particulares

1. Los estudiantes comprenderán los principios generales del derecho de contratos mediante el estudio de casos prácticos de contratos atípicos en diferentes contextos legales.
2. Los participantes aprenderán a redactar cláusulas específicas de contratos atípicos utilizando ejemplos y ejercicios interactivos adaptados a diferentes escenarios jurídicos.
3. Los asistentes desarrollarán habilidades de negociación y resolución de conflictos en la creación de contratos atípicos a través de simulaciones de negociación en equipo y análisis de casos reales.

Vinculación con la Agenda 2030

- 8) Trabajo docente y crecimiento económico.

Producto Final / Evidencias

Formulario de contratos de plantillas de contratos atípicos

Evaluación de Logros Alcanzados:

- **Cuestionarios y Pruebas:** Aplicar evaluaciones antes y después del taller para medir el conocimiento adquirido por los estudiantes en los temas abordados.
- **Análisis de Documentos:** Revisar los contratos redactados por los estudiantes, evaluando la claridad, precisión y cumplimiento de las normas jurídicas aplicables.
- **Retroalimentación de Participantes:** Obtener comentarios de los participantes mediante encuestas de satisfacción sobre su percepción del aprendizaje y desarrollo de competencias específicas.
- **Simulaciones y Role-playing:** Observar el desempeño de los estudiantes en situaciones prácticas, como simulaciones de negociación, para evaluar la aplicación de los conocimientos y habilidades adquiridos.

Estas estrategias permitirán demostrar de manera objetiva si los objetivos planteados han sido alcanzados, al tiempo que proporcionan información valiosa para realizar ajustes y mejoras futuras en el taller

Dosificación

Sesión 1. Introducción a los contratos atípicos

Septiembre 6

Objetivo particular: **Comprender el concepto de contrato atípico y su diferencia con los contratos típicos, así como su relevancia en la práctica jurídica actual.**

- Temas:*
- **Definición de contratos atípicos.**
 - **Diferencias entre contratos típicos y atípicos.**
 - **Importancia y uso de los contratos atípicos en la práctica jurídica.**

Estrategias: • Exposición teórica: **Introducción al tema mediante presentación multimedia.**

- Lluvia de ideas: **Actividad grupal para discutir ejemplos de contratos atípicos y su aplicabilidad.**

Sesión 2. Principios Generales del Derecho de Contratos

Septiembre 13

Objetivo particular: **Identificar y analizar los principios generales que rigen los contratos, como la autonomía de la voluntad y la buena fe, y su aplicación en contratos atípicos.**

Temas:

- **Principios generales del derecho contractual.**
- **Autonomía de la voluntad y buena fe.**
- **Aplicación de los principios en contratos atípicos.**

Estrategias: • Análisis de textos legales: **Revisión de artículos y principios jurídicos relevantes.**

• Estudio de casos: **Ejemplos prácticos de aplicación de principios en contratos atípicos.**

Sesión 3. Tipología de Contratos Atípicos

Septiembre 20

Objetivo particular: **Clasificar y distinguir entre diferentes tipos de contratos atípicos, comprendiendo sus características esenciales y los supuestos en los que se utilizan.**

- *Temas:*
- **Clasificación de contratos atípicos.**
- **Características esenciales de cada tipo de contrato.**
- **Supuestos y escenarios de uso.**

•

Estrategias: • Mapa conceptual: **Creación de un mapa que clasifique los distintos tipos de contratos atípicos.**

• Discusión guiada: **Análisis comparativo de los diferentes tipos de contratos en grupos.**

Sesión 4. Contratos de Colaboración Empresarial

Septiembre 27

Objetivo particular: **Estudiar los contratos atípicos de colaboración, como los contratos de joint venture, franquicia, y acuerdos de asociación estratégica, y su aplicación en el ámbito mercantil.**

- *Temas:*
- **Contrato de joint venture.**
- **Contrato de franquicia.**
- **Contrato de asociación estratégica.**

•

Estrategias:

Role-playing: **Simulación de la negociación de un contrato de colaboración.**

Estudio de casos empresariales: **Análisis de ejemplos reales de contratos de colaboración.**

Sesión 5. Contratos de Distribución y Agencia

Octubre 4

Objetivo particular: **Analizar los contratos atípicos utilizados en la distribución de productos y servicios, como el contrato de agencia, distribución exclusiva y selectiva.**

Temas:

- **Contrato de agencia.**
- **Contrato de distribución exclusiva.**
- **Contrato de distribución selectiva.**

Estrategias: • Trabajo en equipo: **Redacción colaborativa de un contrato de distribución o agencia.**

- Debate: **Discusión sobre las ventajas y desventajas de cada tipo de contrato.**

Sesión 6. Contratos en la Economía Digital

Octubre 11

Objetivo particular: • **Explorar los contratos atípicos que surgen en el ámbito digital, como los acuerdos de licencia de software, contratos de desarrollo tecnológico, y contratos de servicios en la nube.**

•

Temas:

- **Contratos de licencia de software.**
- **Contratos de desarrollo tecnológico.**
- **Contratos de servicios en la nube.**

Estrategias: • Investigación individual: **Búsqueda y presentación de ejemplos de contratos digitales.**

- Mesa redonda: **Discusión sobre los desafíos y oportunidades de los contratos en la economía digital.**

Sesión 7. Contratos Financieros Atípicos

Octubre 18

Objetivo particular: **Estudiar contratos financieros no típicos, como contratos de leasing, factoring, y fideicomisos, evaluando sus características y aplicaciones en diferentes contextos.**

Temas:

- **Contrato de leasing.**
- **Contrato de factoring.**
- **Contrato de fideicomiso.**

Estrategias: • Caso práctico: **Simulación de situaciones financieras que requieren contratos atípicos.**

- Análisis documental: **Revisión de ejemplos reales de contratos financieros.**

Sesión 8. Redacción de Contratos Atípicos (Parte 1)

Octubre 25

Objetivo particular:

Temas:

- **Cláusulas generales de contratos.**
- **Redacción de cláusulas específicas.**
- **Práctica de redacción**

Estrategias: • Taller de redacción: **Ejercicio práctico de redacción de cláusulas específicas.**

- Corrección colaborativa: **Análisis y retroalimentación de los contratos redactados por otros compañeros.**

Sesión 9. Redacción de Contratos Atípicos (Parte 2)

Noviembre 1

Objetivo particular: Perfeccionar la capacidad de redactar contratos atípicos, enfocándose en cláusulas complejas y casos especiales que requieren precisión y creatividad jurídica.

Temas:

- Cláusulas complejas.
- Casos especiales de redacción.
- Ejercicios avanzados de redacción.

Estrategias: • Revisión por pares: **Evaluación entre compañeros de los contratos redactados.**

- Simulación de escenario: **Creación de un contrato atípico en un contexto específico con detalles complejos.**

Sesión 10. Simulación de Negociación de Contratos Atípicos

Noviembre 8

Objetivo particular: Aplicar técnicas de negociación para contratos atípicos mediante simulaciones prácticas, desarrollando habilidades de comunicación y resolución de conflictos.

Temas:

- Técnicas de negociación.
- Estrategias de resolución de conflictos.
- Simulación de negociación.

Estrategias: • Role-playing avanzado: **Negociación de contratos en equipos, con diferentes roles y objetivos.**

- Feedback dirigido: **Evaluación de la efectividad en la negociación y resolución de conflictos.**

Sesión 11. Análisis Jurisprudencial de Contratos Atípicos

Noviembre 15

Objetivo particular: valorar cómo los tribunales han interpretado y aplicado el derecho en casos relevantes de contratos atípicos, identificando criterios jurisprudenciales clave.

- *Temas:*
 - Análisis de jurisprudencia relevante.
 - Criterios jurisprudenciales clave.
 - Impacto de la jurisprudencia en la práctica.

•

Estrategias: • Análisis jurisprudencial: **Estudio de sentencias relevantes y discusión sobre su impacto en la práctica.**

- Mesa de debate: **Discusión sobre la evolución jurisprudencial y su aplicación práctica.**

Sesión 12. Estrategias de Mitigación de Riesgos en Contratos Atípicos Noviembre 22

Objetivo particular: Identificar y analizar los riesgos asociados a los contratos atípicos, desarrollando estrategias para mitigarlos a través de cláusulas contractuales y negociación.

- *Temas:*
- **Identificación de riesgos.**
- **Estrategias de mitigación.**
- **Desarrollo de cláusulas contractuales específicas.**

- **Estrategias:**
 - Taller de identificación de riesgos: **Identificación y discusión de riesgos en diferentes contratos.**
 - Creación de estrategias: **Desarrollo de estrategias de mitigación en grupo.**

Sesión 13. Resolución de Conflictos en Contratos Atípicos Noviembre 29

Objetivo particular: Explorar métodos de resolución de conflictos, como la mediación y el arbitraje, específicos para disputas derivadas de contratos atípicos.

- *Temas:*
- **Métodos de resolución de conflictos: mediación y arbitraje.**
- **Estrategias de negociación de conflictos.**
- **Análisis de ejemplos prácticos.**

- **Estrategias:**
 - Simulación de mediación/arbitraje: **Práctica de métodos alternativos de resolución de conflictos.**
 - Análisis de casos: **Estudio de ejemplos de resolución de conflictos.**

Sesión 14. Taller de Análisis de Casos Prácticos Diciembre 6

Objetivo particular: Explorar métodos de resolución de conflictos, como la mediación y el arbitraje, específicos para disputas derivadas de contratos atípicos.

- *Temas:*
- **Análisis de casos prácticos.**
- **Aplicación de conocimientos adquiridos.**
- **Presentación de soluciones y conclusiones.**

- **Estrategias:**
 - Simulación de mediación/arbitraje: **Práctica de métodos alternativos de resolución de conflictos.**
 - Análisis de casos: **Estudio de ejemplos de resolución de conflictos.**

Sesión 15. Evaluación Final y Retroalimentación Diciembre 13

Objetivo particular: Evaluar el aprendizaje y las competencias adquiridas durante el curso, mediante pruebas escritas, presentación de proyectos y retroalimentación de los instructores.

- Examen práctico: **Prueba escrita sobre los conceptos clave y la aplicación práctica.**
- Feedback personalizado: **Sesión de retroalimentación individual sobre el**

desempeño durante el curso.

Recursos

Recursos Humanos:

1. **Instructor Principal:**
 - Un experto en derecho contractual, preferiblemente con experiencia en la práctica de contratos atípicos y en la enseñanza de temas jurídicos.
2. **Asistentes de Enseñanza:**
 - Estudiantes avanzados de derecho o profesionales jóvenes que apoyen en la organización de materiales, seguimiento de actividades, y asistencia en las simulaciones o talleres.
3. **Expertos Invitados:**
 - Profesionales del derecho con especialización en áreas específicas (economía digital, contratos financieros, etc.) que puedan ofrecer charlas o talleres especializados.

Recursos Materiales:

1. **Recursos Tecnológicos:**
 - **Computadoras y Acceso a Internet:** Para los estudiantes y docentes, facilitando la investigación, redacción de contratos, y simulaciones virtuales.
 - **Proyector y Pantalla:** Para las presentaciones teóricas y exposición de contenidos multimedia.
 - **Software de Videoconferencia:** Como Zoom o Microsoft Teams, en caso de requerir clases en línea o participación de expertos invitados de otras localidades.
 - **Plataforma de Gestión de Aprendizaje (LMS):** Moodle,
2. **Material Didáctico:**
 - **Presentaciones Multimedia:** Diapositivas, videos explicativos y gráficos que ilustren los conceptos clave.
 - **Casos Prácticos:** Documentos con ejemplos reales y ficticios de contratos atípicos para análisis en clase.
 - **Textos y Artículos Jurídicos:** Referencias bibliográficas esenciales, leyes aplicables y jurisprudencia relevante.
 - **Guías de Redacción de Contratos:** Plantillas y ejemplos de redacción de cláusulas contractuales.

Fuentes de Información

1. **Libros:**
 - Moens, G., & Gillies, P. (2017). *International Trade and Business: Law, Policy, and Ethics* (3ra ed.). Routledge.
 - Díez-Picazo, L. (2009). *Fundamentos del Derecho Civil Patrimonial* (5ta ed.). Thomson Reuters Aranzadi.
 - Carbonnier, J. (2004). *Derecho Civil: Contratos*. Porrúa.
2. **Libros Electrónicos:**

- Beale, H., Fauvarque-Cosson, B., Rutgers, J., Tallon, D., & Vogenauer, S. (2010). *Contract Law: A Comparative Introduction* [Libro electrónico]. Hart Publishing. <https://www.bloomsbury.com/uk/contract-law-a-comparative-introduction-9781847317350/>
 - López, J. F. (2018). *Contratos mercantiles atípicos: Guía práctica para su redacción y negociación* [Libro electrónico]. Editorial Jurídica Continental. <http://ejurcont.com/contratos-atipicos>
- 3. Revistas Electrónicas:**
- Uría, J. M. (2018). La interpretación de los contratos atípicos en el derecho comparado. *Revista de Derecho Privado*, 102(4), 35-60. <https://revistaderechoprivado.unirioja.es/descarga/articulo/102032.pdf>
 - Fernández, M. E., & Martínez, S. (2020). La autonomía de la voluntad en los contratos atípicos: Análisis de la doctrina contemporánea. *Revista de Derecho Contemporáneo*, 18(3), 45-72. <https://derechocontemporaneo.org/revista/articulos/vol18-2020>
- 4. Bases de Datos y Recursos Electrónicos:**
- Westlaw. (2024). *Contratos atípicos: Jurisprudencia relevante*. <https://www.westlaw.com>
 - LexisNexis. (2024). *Guía de redacción de contratos atípicos: Ejemplos y plantillas*. <https://www.lexisnexis.com>

Estas fuentes ofrecen una amplia gama de información para profundizar en el estudio de los contratos atípicos, desde una perspectiva doctrinal y práctica, con recursos actualizados y variados.

Imagen para la difusión

